

KRYTERIA WYBORU UCZESTNIKÓW
Misji gospodarczej do Rosji (Sankt-Petersburg) w dniach 24-29 maja 2010 r.
(przedstawicieli przedsiębiorców sektora budowlanego Polski Wschodniej)

Lp.	Opis/pytanie	Dokument źródłowy	Skala punktowa
KRYTERIA WEJŚCIA			
1	Przedsiębiorca posiada siedzibę, prowadzi działalność i jest zarejestrowany na terenie jednego z 5 województw ¹ Polski Wschodniej (sektor budowlany)	Odpis z Rejestru Przedsiębiorców KRS lub zaświadczenie o wpisie do Ewidencji Działalności Gospodarczej (EDG) wydane nie później niż na 3 miesiące przed terminem składania Wniosku, deklaracja podatkowa PIT lub VAT za styczeń 2010 r. i luty 2010 (oryginał bądź kopia poświadczona „za zgodność z oryginałem”)	1 pkt - przedsiębiorca ma siedzibę, prowadzi działalność i jest zarejestrowany na terenie jednego z 5 województw Polski Wschodniej (maksymalnie 1 pkt)
2	Przedsiębiorca działa minimum 2 lata na terenie Polski Wschodniej (na dzień złożenia wniosku)	Odpis z Rejestru Przedsiębiorców KRS lub zaświadczenie z EDG, wydane nie później niż na 3 miesiące przed terminem składania Wniosku, deklaracja podatkowa PIT lub VAT za styczeń 2010 r. i luty 2010 (oryginał bądź kopia poświadczona „za zgodność z oryginałem”)	1 pkt – przedsiębiorca prowadzi działalność na terenie Polski Wschodniej minimum 2 lata (maksymalnie 1 pkt)
3	Uzyskana pomoc <i>de minimis</i>	Informacja we wniosku (Załącznik 2 do Regulaminu)	1 pkt – pozostała do wykorzystania przez przedsiębiorcę pomoc <i>de minimis</i> umożliwia udział w Misji (maksymalnie 1 pkt)

¹ 5 województw Polski Wschodniej: lubelskiego, podlaskiego, podkarpackiego, świętokrzyskiego, warmińsko-mazurskiego.



4	Przedsiębiorca posiada zakres działalności zgodny z tematyką organizowanego wydarzenia gospodarczego tj. działa w sektorze budowlanym	Przedsiębiorców KRS lub zaświadczenie z EDG, wydane nie później niż na 3 miesiące przed terminem składania Wniosku oraz wyciąg z umowy dokumentujący rodzaj prowadzonej działalności ² (nie dotyczy przedsiębiorców, którzy nie muszą posiadać takich umów)	1 pkt - zakres działalności przedsiębiorcy jest zgodny z tematyką wydarzenia (maksymalnie 1 pkt)
5	Udokumentowane posiadanie projektów bądź produktów, które mogą być przedmiotem współpracy	Deklaracja wnioskodawcy we wniosku	1 pkt – złożenie deklaracji (maksymalnie 1 pkt)
6	Gotowość podjęcia współpracy kapitałowej i technologicznej z partnerem zagranicznym	Deklaracja wnioskodawcy we wniosku	1 pkt – złożenie deklaracji (maksymalnie 1 pkt)
Jeżeli przedsiębiorca nie spełnia przynajmniej jednego z Kryteriów Wejścia należy zakończyć rekrutację			
KRYTERIA RANKINGOWE			
7	Liczba województw Polski Wschodniej, na terenie których przedsiębiorca prowadzi działalność (sektor budowlany)	Odpis z Rejestru Przedsiębiorców KRS lub zaświadczenie o wpisie do Ewidencji Działalności Gospodarczej (EDG) wydane nie później niż na 3 miesiące przed terminem składania Wniosku, informacja we wniosku	1 pkt - jeśli przedsiębiorca prowadzi działalność/posiada oddział na terenie dwóch województw Polski Wschodniej 2 pkt - jeśli przedsiębiorca prowadzi działalność/posiada oddział na terenie trzech i więcej województw Polski Wschodniej (maksymalnie 2 pkt)
8	Przedsiębiorca prowadzi działalność na terenie Polski Wschodniej dłużej niż 2 lata (na dzień złożenia wniosku)	Odpis z Rejestru Przedsiębiorców KRS lub zaświadczenie z EDG, wydane nie później niż na 3 miesiące przed terminem składania Wniosku	1 pkt – przedsiębiorca prowadzi działalność na terenie Polski Wschodniej od dwóch do 5 lat 2 pkt – przedsiębiorca prowadzi działalność na terenie Polski Wschodniej dłużej niż 5 lat (maksymalnie 2 pkt)
9	Wielkość przedsiębiorcy ³	Oświadczenie wnioskodawcy we Wniosku wg kwalifikatora PARP	1 pkt - średnie przedsiębiorstwo 2 pkt - małe lub mikroprzedsiębiorstwo 0 pkt – duże przedsiębiorstwo (maksymalnie 2 pkt)

² Wyciąg z umowy z partnerem handlowym z treścią, która świadczy o zakresie i rodzaju prowadzonej przez przedsiębiorcę działalności.

³ **UWAGA!** Należy podać wielkość przedsiębiorstwa biorąc pod uwagę definicję MŚP zgodnie z kwalifikatorem zawartym na stronie internetowej Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości: <http://www.parp.gov.pl/index/index/1408>



10	Potencjał kadrowy	Oświadczenie wnioskodawcy (wykaz osób odpowiedzialnych za kontakty handlowe)	<i>Bardzo dobra znajomość języka angielskiego – 2 pkt</i> <i>Dobra znajomość języka angielskiego – 1 pkt</i> <i>Brak znajomości języka angielskiego – 0 pkt</i> <i>Znajomość języka rosyjskiego – 1 pkt</i> <i>Brak znajomości języka rosyjskiego – 0 pkt</i> (maksymalnie 3 pkt)
11	Zarządzanie przedsiębiorstwem	Informacje we wniosku, kopie certyfikatów zarządzania jakością ISO lub innych dotyczących zarządzania przedsiębiorstwem	1 pkt - przedsiębiorca posiada certyfikat/y, np. zarządzania jakością w przedsiębiorstwie ISO 9001:2008, zarządzania bezpieczeństwem i higieną pracy PN-N-18001 lub inne związane z zarządzaniem przedsiębiorstwem. (maksymalnie 1 pkt) 0 pkt – przedsiębiorca nie posiada certyfikatów dotyczących zarządzania przedsiębiorstwem (maksymalnie 1 pkt)
12	Sytuacja finansowa	Kopie bilansów oraz rachunków zysków i strat za lata 2007, 2008 i 2009. Dla podmiotów prowadzących uproszczoną księgowość – oświadczenie zgodne z pkt 10.2 we Wniosku (Tabela)	1 pkt – wykazano zysk u przedsiębiorcy w okresie ostatniego roku obrotowego 0 pkt – nie wykazano zysku u przedsiębiorcy w okresie ostatniego roku obrotowego (maksymalnie 1 pkt)
13	Udział eksportu w całkowitej sprzedaży	Deklaracja we wniosku	1 pkt – minimum 5% udział eksportu w całkowitej sprzedaży 0 pkt – mniej niż 5% udział eksportu w całkowitej sprzedaży (maksymalnie 1 pkt)



14	Doświadczenie w zakresie działań promocyjno-informacyjnych (w ciągu ostatnich 2 lat) ukierunkowanych na zdobywanie nowych kontraktów handlowych	Deklaracja wnioskodawcy we wniosku	1 pkt - przedsiębiorca zrealizował pomyślnie w ciągu ostatnich 2 lat jeden projekt o podobnym charakterze - udział w targach/wystawie/misji 2 pkt - przedsiębiorca zrealizował pomyślnie w ciągu ostatnich 2 lat więcej niż jeden projekt o podobnym charakterze - udział w targach/wystawie/misji 0 pkt – przedsiębiorca nie zrealizował żadnego projektu w ciągu ostatnich 2 lat o podobnym charakterze - udział w targach/wystawie/misji (maksymalnie 2 pkt)
15	Posiadane certyfikaty, zezwolenia, uprawnienia dotyczące działalności ⁴ przedsiębiorcy w branży budowlanej umożliwiające eksport produkcji bądź świadczenie usług na rynku rosyjskim	Informacje we wniosku, kopie certyfikatów jakości, bezpieczeństwa, zgodności lub innych umożliwiających eksport produkcji bądź świadczenia usług na rynku rosyjskim	1 pkt - przedsiębiorca posiada zezwolenia, uprawnienia, certyfikat/y umożliwiające eksport produkcji bądź świadczenie usług na rynku rosyjskim, np. certyfikat zgodności produkcji GOST-R, bezpieczeństwa przeciwpożarowego FR, Świadectwo Techniczne Państwowego Komitetu Budowlanego Rosji GOSSTROJ, Zezwolenie Państwowego Nadzoru Górniczo-Technicznego Rosji GOSGORTECHNADZOR lub inne. 0 pkt – przedsiębiorca nie posiada certyfikatów, zezwoleń, uprawnień umożliwiających eksport produkcji bądź świadczenie usług na rynku rosyjskim (maksymalnie 1 pkt)
Łącznie maksymalnie			21 pkt

⁴ W zależności od rodzaju działalności przedsiębiorstwa - wytwarzanej/przetwarzanej produkcji czy też świadczonych usług.